

# 職務経歴書

20XX年X月X日現在

氏名：〇〇 〇〇

## 株式会社〇〇〇（XXXX年X月～XXXX年X月 X年Xヶ月在籍）

資本金：XXXX円 従業員数：XXX名

事業内容：

XXXX年X月～XXXX年X月

・  
・

XXXX年X月～XXXX年X月 〇〇〇に配属

(例) 製造業への自社ERPパッケージの提案営業を行う。

【営業先】 新規開拓 XX%、既存顧客 XX%

【営業スタイル】 XXXXXXXX

【担当顧客】 XXXXXXXX

【商材】 XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

【売上高】 XXXX年度 XXXXX万円 (目標達成率 XXX%)

XXXX年度 XXXXX万円 (目標達成率 XXX%)

【導入実績】

・  
・

XXXX年X月～XXXX年X月 〇〇〇に配属

(例) 中堅流通業向けシステム受託開発を中心とした提案型営業

【営業先】 新規開拓 XX%、既存顧客 XX%

【営業スタイル】 XXXXXXXX

【担当顧客】 XXXXXXXX

【商材】 XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

【売上高】 XXXX年度 XXXXX万円 (目標達成率 XXX%)

XXXX年度 XXXXX万円 (目標達成率 XXX%)

【導入実績】

・  
・

XXXX年X月 〇〇賞を受賞

(例) 目標達成率ならびに売上高で首都圏でトップセールスとなり〇〇賞受賞。

## 株式会社〇〇〇（XXXX年X月～現在）

資本金：XXXX円 従業員数：XXX名

事業内容：

XXXX年X月～XXXX年X月 〇〇〇に配属

(例)

- 主に中小企業向けのSI営業で首都圏を担当。

- 自社パッケージの販売管理システムの新規開拓を担当。
- 2年間で新規顧客を35社獲得。
- パッケージソフトを入り口として顧客への深耕を図り、次に顧客の視点に立ったトータルソリューションを提供することにより、顧客からの継続的なシステム受注を得ている。

【売上高】 XXXX 年度 XXXXX 万円（目標達成率 XXX%）  
 XXXX 年度 XXXXX 万円（目標達成率 XXX%）

**【 取得資格及び英語力 】**

20XX 年 X 月	
20XX 年 X 月	
20XX 年 X 月	TOEIC XXX 点
英語力	読書き： 、会話：

**【 自己 PR 】**

- ・
- ・
- ・
- ・

以上